

DOI: <https://doi.org/10.15688/re.volsu.2024.2.9>UDC 336.62
LBC 65.26Submitted: 21.01.2024
Accepted: 01.03.2024

FINANCIAL POTENTIAL OF AGRICULTURAL BUSINESS OF THE REPUBLIC OF BELARUS IN TRADE WITH THE RUSSIAN FEDERATION

Maryia P. Samakhavets

Belarusian State Economic University, Minsk, Republic of Belarus

Abstract. The purpose of the article is to use the resulting approach to measure the financial potential of agricultural businesses in the Republic of Belarus. The study analyzed the share of food products in foreign trade, food products exports, the production capacity of food products industrial organizations, and the share of food products exports in the total volume of their production. The study defined that the production capacity of food industrial organizations in the regions bordering the Russian Federation (Vitebsk region, Mogilev region, Gomel region) for food products is not fully used. There is potential to increase food production and export it to the Russian Federation. The financial potential for increasing production and export of food products in the regions has been calculated with the resulting approach. The estimated financial potential for increasing meat exports by increasing the level of food production capacity is 218.92 million USD in the Vitebsk region, 312.52 USD million in the Gomel region, and 128.44 USD million in the Mogilev region. Active trade relations between the Republic of Belarus and the Russian Federation laid the foundations for integration and development in the agricultural sector. The following suggestions for realization of financial potential in the regions are outlined and characterized: cooperation of agricultural business entities in the regions in various forms; regional diversification and integration of regional agricultural business entities; production cooperation of regions within the framework of foreign trade of agricultural products and food among EAEU member states and with third countries.

Key words: financial potential, agricultural business, resulting approach, foreign trade, export, agricultural products, food products, Republic of Belarus, Russian Federation.

Citation. Samakhavets M.P., 2024. Financial Potential of Agricultural Business of the Republic of Belarus in Trade with the Russian Federation. *Regionalnaya ekonomika. Yug Rossii* [Regional Economy. South of Russia], vol. 12, no. 2, pp. 103-114. (in Russian). DOI: <https://doi.org/10.15688/re.volsu.2024.2.9>

УДК 336.62
ББК 65.26Дата поступления статьи: 21.01.2024
Дата принятия статьи: 01.03.2024

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ АГРАРНОГО БИЗНЕСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ТОРГОВЛЕ С РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИЕЙ

Мария Павловна Самоховец

Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Республика Беларусь

Аннотация. Цель статьи – применение результативного подхода для измерения финансового потенциала аграрного бизнеса Республики Беларусь. Проведен анализ удельного веса продуктов питания в общем объеме внешней торговли товарами; объемов экспорта продуктов питания в натуральном выражении; использования производственных мощностей организаций промышленности по выпуску продуктов питания; доли экспорта продуктов питания в общем объеме их производства. Выявлено, что производственные мощности организаций перерабатывающей промышленности регионов, граничащих с Российской Федерацией (Витебская, Могилевская, Гомельская области), по выпуску продуктов питания используются не полностью и имеется потенциал увеличения их выпуска и экспорта в Российскую Федерацию. Рассчитан финансовый потенциал увеличения объемов производства и экспорта продуктов питания в регионах с позиций результативного подхода. Расчетный финансовый потен-

© Самоховец М.П., 2024

циал увеличения экспорта мяса и пищевых субпродуктов за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки составит 218,92 млн долл. США в Витебской области, 312,52 млн долл. США в Гомельской области, 128,44 млн долл. США в Могилевской области. Активные торговые отношения Республики Беларусь и Российской Федерации заложили основы для развития интеграционного взаимодействия в аграрной сфере. Обозначены и охарактеризованы следующие предложения по реализации финансового потенциала в регионах: развитие кооперации субъектов аграрного бизнеса в различных формах; региональная диверсификация и интеграция субъектов аграрного бизнеса; производственное сотрудничество регионов в рамках развития внешней торговли сельскохозяйственной продукцией и продовольствием государств – членов ЕАЭС между собой и с третьими странами.

Ключевые слова: финансовый потенциал, аграрный бизнес, результативный подход, внешняя торговля, экспорт, сельскохозяйственная продукция, продукты питания, Республика Беларусь, Российская Федерация.

Цитирование. Самоховец М. П., 2024. Финансовый потенциал аграрного бизнеса Республики Беларусь в торговле с Российской Федерацией // Региональная экономика. Юг России. Т. 12, № 2. С. 103–114. DOI: <https://doi.org/10.15688/re.volsu.2024.2.9>

Введение

Результативный подход ориентирован на рассмотрение финансового потенциала организации с точки зрения достижения максимально возможного финансового результата. Понимание финансового потенциала очень близко к таким экономическим категориям, как финансовое положение, финансовое состояние, финансовая устойчивость, финансовые результаты. Исследователи, придерживающиеся данного подхода, следующие: Е.В. Брызгалова [Брызгалова, 2018]; А.Г. Канкиа [Канкиа, 2013]; Г.Г. Надворная, С.В. Климчук, М.С. Оборин, Т.Е. Гварлиани [Надворная и др., 2016]; Н.Ю. Фомин, Э.Н. Ломова [Фомин, Ломова, 2018].

Методики оценки финансового потенциала организаций в рамках результативного подхода представляют собой расчет абсолютных и относительных показателей финансового состояния организации; отличаются набором финансовых показателей между собой и формулами их расчета; базируются на бухгалтерской отчетности организации; предлагаются для всех отраслей экономики. Авторы, применяя результативный подход к оценке потенциала, измеряют потенциал сельского хозяйства по доле в ВВП [Месник, 2019], сравнивают его с другими отраслями экономики, проводят международные сравнения по валовому производству сельскохозяйственной продукции в денежных единицах, по соотношению ее с количеством населения в стране [Господарик, 2021].

Современные условия финансово-экономического развития аграрного бизнеса отличаются ростом конкурентоспособности и усилением региональной интеграционной активности, что делает актуальным совершенствова-

ние методологических подходов для последующей оценки финансово-экономического развития аграрного бизнеса в целях определения перспектив. Ведь однажды разработанные методики оценки не могут быть признаны универсальными и неизменяемыми [Акчулпанов, 2016]. Это связано с непрерывным развитием экономических систем, появлением новых факторов их развития и вытекающей из этого адаптацией показателей, пересмотром критериев оценки и т. п.

Тенденции в XXI в. свидетельствуют о возможности повышения уровня финансово-экономического развития за счет активизации внешней торговли и сотрудничества регионов [Зазерская, 2021: 645]. В условиях экономической интеграции основой социально-экономического развития становится «рациональное размещение производительных сил и транзитный потенциал региона» [Зазерская, 2023: 148].

Эффективность финансово-экономического развития аграрного бизнеса повышается, если субъекты расширяют внешнюю торговлю сельскохозяйственной продукцией и продовольствием, участвуют в интеграционных процессах, усиливают кооперационное взаимодействие для оптимального использования ресурсов и условий производства, продуктивно используют организационно-управленческие и производственно-технологические взаимосвязи между отдельными предприятиями в рамках одной или смежных отраслей.

К настоящему времени в Республике Беларусь достигнут такой уровень развития сельскохозяйственного производства (растениеводства и животноводства), который позволяет обеспечивать потребительский рынок страны сельскохозяйственной продукцией и перераба-

творяющие предприятия сырьем. Уровень самообеспечения по основным продуктам питания превышает 100 % (за исключением рыбы и рыбопродуктов, фруктов, ягод и продуктов их переработки), что позволяет также активно развивать экспорт.

Объем экспорта сельскохозяйственной продукции Республики Беларусь постоянно увеличивается: если в 2020 г. он составил более 5 млрд долл. США, то в 2022 г. – 8,3 млрд долл. США. Удельный вес сельхозпродукции в общем объеме экспорта Беларуси составляет примерно 20 %. По прогнозам Всемирной продовольственной организации (ФАО), мировой спрос на сельскохозяйственные товары будет увеличиваться в ближайшее десятилетие, что открывает дополнительные возможности для экономического развития аграрного бизнеса, повышения его внешнеторгового и финансового потенциала.

Реализацию финансового потенциала с позиций результативного подхода понимают как улучшение финансового положения и прибыльности бизнеса. Поэтому представляется возможным измерить финансовый потенциал аграрного бизнеса во внешней торговле Республики Беларусь с Российской Федерацией за счет возможного увеличения экспорта продуктов питания с учетом повышения уровня использования перерабатывающих производственных мощностей регионов.

Индикаторы, отражающие возможности производства и экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания в Республике Беларусь

Исследованы следующие регионы в Республике Беларусь, граничащие с Российской Федерацией: Витебская область (граничит со Смоленской и Псковской областями), Могилевская область (граничит со Смоленской и Брянской областями), Гомельская область (граничит с Брянской областью).

Вначале были рассчитаны индикаторы, которые отражают уровень развития производства и возможности увеличения экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания в регионах Республики Беларусь, граничащих с Российской Федерацией. На основании расчета выделенных индикаторов получены следующие выводы и результаты.

Во-первых, удельный вес сельскохозяйственной продукции и продуктов питания в общем объеме внешней торговли товарами в Республике Беларусь в 2021 г. составил 11,0 % в структуре импорта и 16,9 % в структуре экспорта (для сравнения в 2017 г.: 13,45 и 17,0 % соответственно) [Внешняя торговля ... , 2022: 14]. Дополнительно можно рассчитывать коэффициент отраслевой специализации экспорта региона как отношение произведения объема экспорта отрасли региона на объем экспорта страны к произведению объема экспорта отрасли страны на объем экспорта региона. Значение более 1,25 – базовая экспортно ориентированная отрасль; 0,75–1,25 – отрасли, ориентированные на внутреннее потребление; менее 0,75 – отрасли, ориентированные на импортозамещение [Ультан, 2012].

Во-вторых, анализ объемов экспорта продуктов питания в натуральном выражении (масла сливочного; молока и сливок сгущенных и сухих; мяса и пищевых мясных субпродуктов) (рис. 1–3) показал, что наибольшие объемы масла сливочного экспортировали Гомельская и Могилевская области за период 2000–2021 годов. Лидером по экспорту молока и сливок сгущенных и сухих в 2000–2021 гг. является Гомельская область; мяса и пищевых субпродуктов – Могилевская область. При этом Могилевская область увеличила экспорт мяса и пищевых субпродуктов более чем в 70 раз – с 0,6 тыс. т в 2000 г. до 43,4 тыс. т в 2021 году. Гомельская область увеличила экспорт молока и сливок сгущенных и сухих более чем в 8 раз – с 7,8 тыс. т в 2000 г. до 67,5 тыс. т в 2021 году.

В-третьих, проведен анализ использования производственных мощностей организаций промышленности по выпуску продуктов питания в процентах к среднегодовой мощности, что характеризует потенциал увеличения выпуска продуктов питания. Производственная мощность – максимально возможный выпуск продукции (за год, сутки, смену) или объем добычи и переработки сырья в номенклатуре и ассортименте. Определяется с учетом полного использования установленного режима работы производственного оборудования и производственных мощностей. Величину мощности по выпуску конкретного вида продукции, факторы ее изменения и уровень использования характеризует баланс производственной мощности [Регионы Республики ... , 2022].

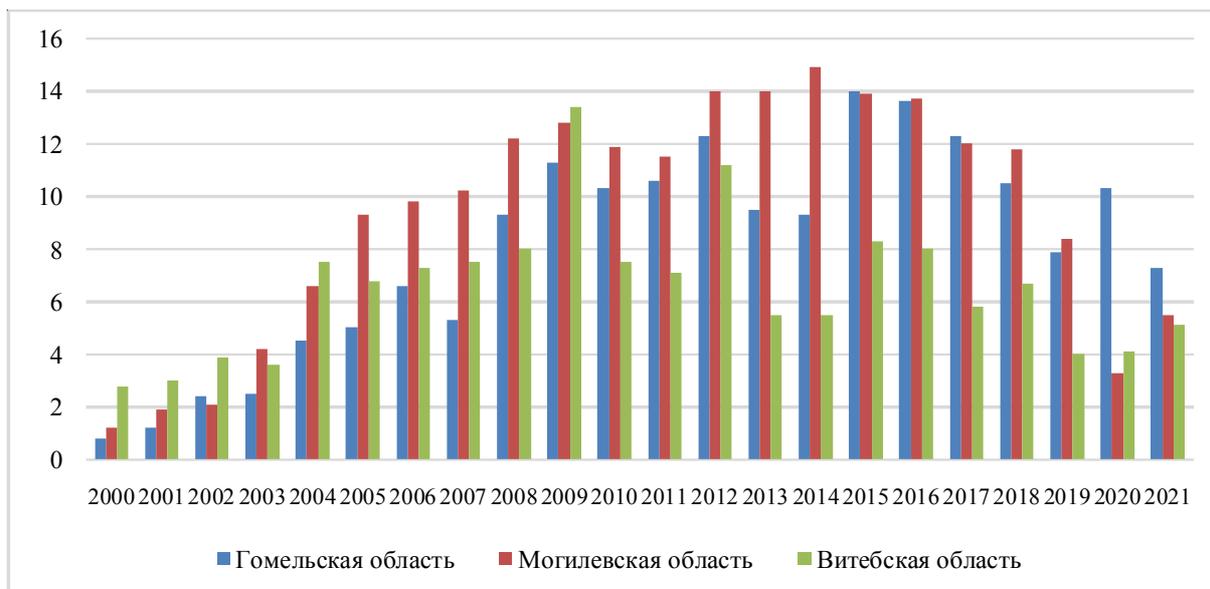


Рис. 1. Экспорт масла сливочного в 2000–2021 гг. в регионах Республики Беларусь, тыс. т
 Примечание. Составлен по: [Экономическая статистика, 2023].

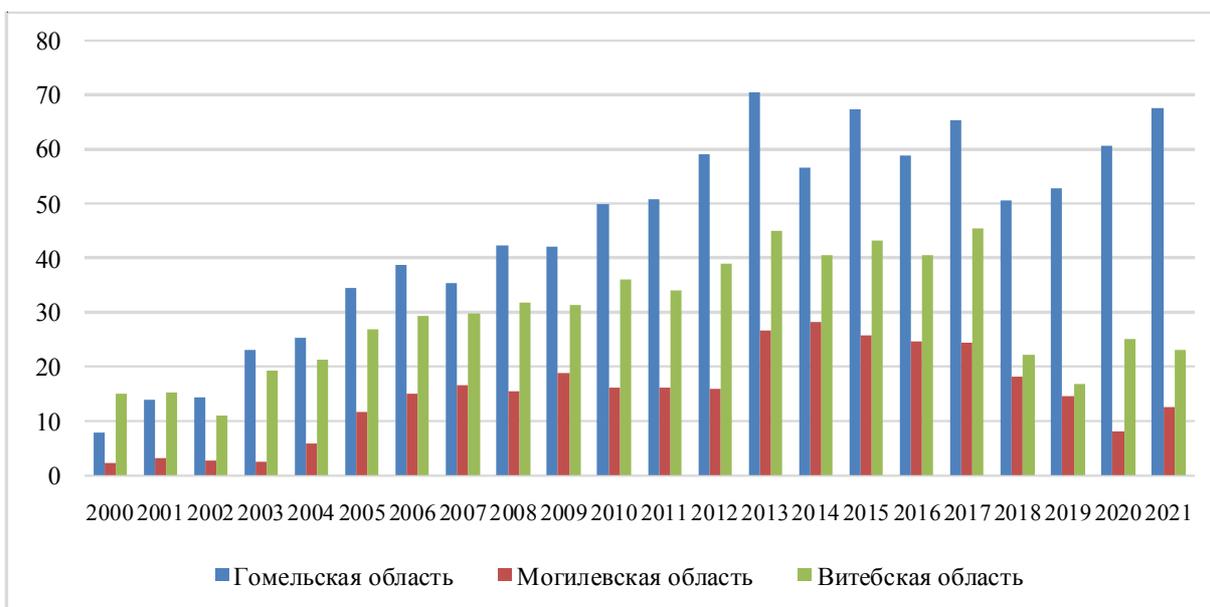


Рис. 2. Экспорт молока и сливок сгущенных и сухих в 2000–2021 гг. в регионах Республики Беларусь, тыс. т
 Примечание. Составлен по: [Экономическая статистика, 2023].

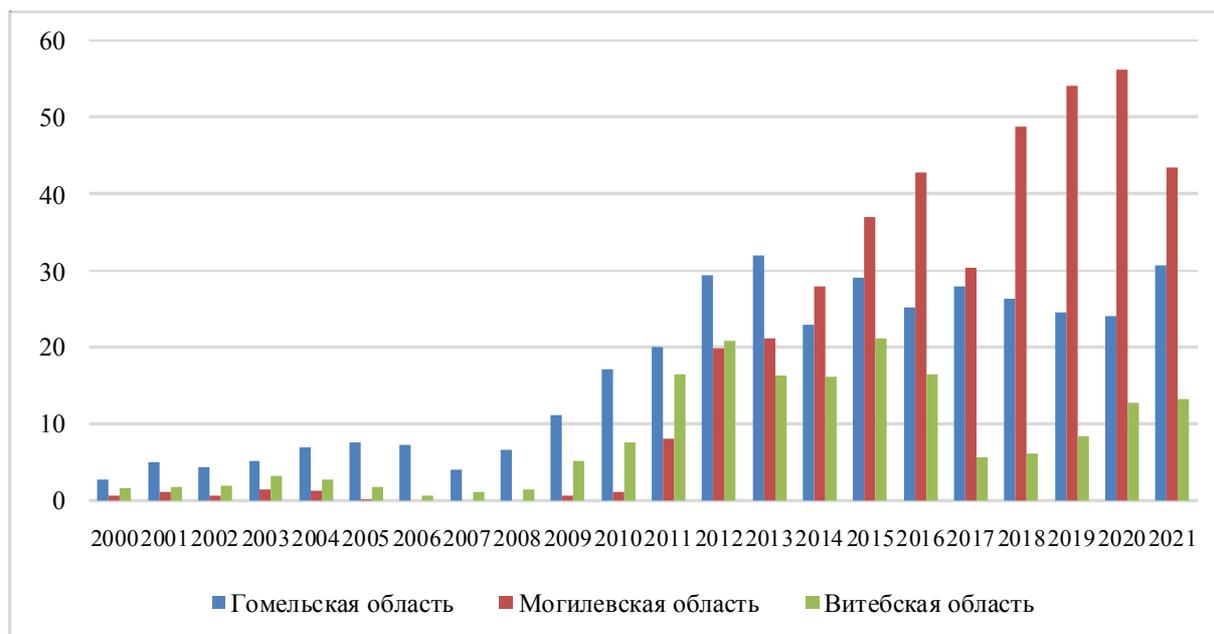


Рис. 3. Экспорт мяса и пищевых субпродуктов в 2000–2021 гг. в регионах Республики Беларусь, тыс. т
Примечание. Составлен по: [Экономическая статистика, 2023].

Анализ использования производственных мощностей организаций промышленности по выпуску продуктов питания (табл. 1) показал, что наименьший процент к среднегодовой мощности имеет Гомельская область как по цельномолочной продукции (53,1 %), так и по мясу (53,6 %). Наибольшими показателями из рассматриваемых

областей Республики Беларусь отмечена Могилевская область – по мясу (70,5 %) и цельномолочной продукции (60,1 %).

В-четвертых, рассчитана доля экспорта продуктов питания в общем объеме их производства, что характеризует долю экспортируемых продуктов питания. Чем она больше, тем боль-

Таблица 1

Использование производственных мощностей организаций промышленности по выпуску некоторых продуктов питания за 2015–2021 гг. в Республике Беларусь, % к среднегодовой мощности

| Показатель | Год | | | | | | |
|--|------|------|------|------|------|------|------|
| | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
| Витебская область | | | | | | | |
| Мясо | 69,6 | 60,1 | 65,9 | 67,2 | 68,5 | 66,0 | 63,8 |
| Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко) | 53,3 | 53,5 | 49,7 | 44,3 | 58,3 | 54,6 | 55,7 |
| Гомельская область | | | | | | | |
| Мясо | 60,4 | 53,6 | 46,6 | 58,0 | 49,9 | 54,3 | 53,6 |
| Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко) | 62,5 | 60,6 | 66,2 | 55,4 | 45,6 | 51,5 | 53,1 |
| Могилевская область | | | | | | | |
| Мясо | 78,5 | 72,9 | 78,3 | 76,1 | 79,8 | 75,9 | 70,5 |
| Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко) | 77,6 | 80,2 | 62,7 | 65,2 | 72,8 | 77,4 | 60,1 |
| по Республике Беларусь | | | | | | | |
| Мясо | 73 | 71 | 70 | 73 | 72 | 72 | 72 |
| Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко) | 73 | 72 | 67 | 63 | 63 | 66 | 64 |
| Масло сливочное | 74 | 76 | 71 | 69 | 70 | 73 | 71 |

Примечание. Составлено по: [Экономическая статистика, 2023].

шей экспортоориентированностью аграрного бизнеса характеризуется регион.

Анализ доли экспорта продуктов питания (мясо и пищевые субпродукты, масло сливочное) (рис. 4, 5) показал, что бóльшая доля экспорта характерна для масла сливочного (для Витебской, Могилевской, Гомельской областей). Могилевская область экспортирует более 36 % произведенного мяса и пищевых субпродуктов, Гомельская область – более 65 % масла сливочного.

Предложения по реализации финансового потенциала аграрного бизнеса регионов Республики Беларусь с позиций результативного подхода

1. Увеличение экспорта мяса за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки регионов.

Ранее исследованиями [Колеснев, 2020] была подтверждена высокая зависимость финансово-хозяйственных результатов предприятий, входящих в систему Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь, от интенсивности внешней торговли.

По мнению автора, финансовый потенциал выступает обобщающим, первичным и объединяющим по отношению ко всем частным потенциалам в экономической сфере. В нем находят оценочное выражение частные потенциалы (в том числе ресурсный, производственно-хозяйственный, внешнеторговый), которые уже выделены исследователями или могут быть выделены в перспективе [Богатырева, Панков, Самоховец, 2022: 21]. Финансовый потенциал в концепции финансового потенциала рассматриваем как неделимый и неотделимый от конкретного субъекта. Финансовый потенциал возможно рас-

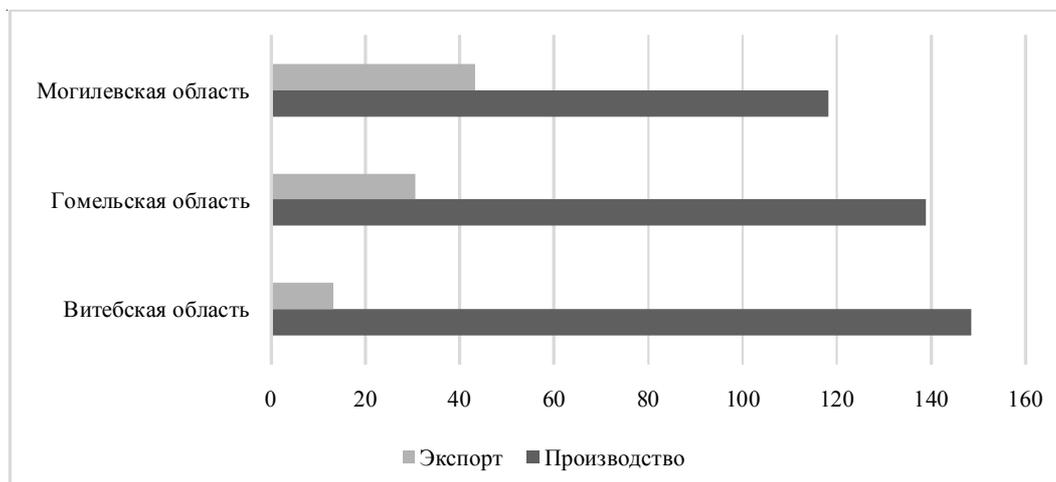


Рис. 4. Производство и экспорт мяса и пищевых субпродуктов в регионах Республики Беларусь, 2021 г., тыс. т
Примечание. Составлено по: [Экономическая статистика, 2023].

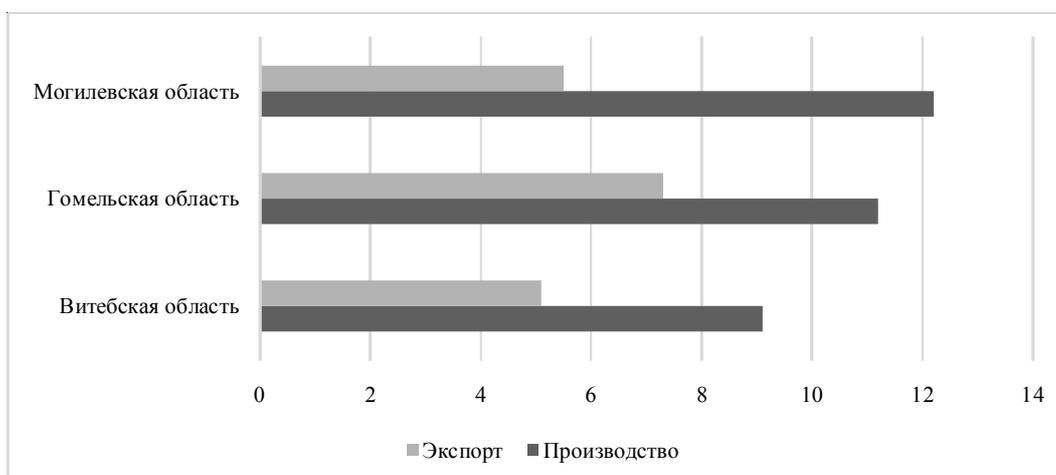


Рис. 5. Производство и экспорт масла сливочного в регионах Республики Беларусь, 2021 г., тыс. т
Примечание. Составлено по: [Экономическая статистика, 2023].

смагивать только по отношению к конкретному субъекту и как цельную категорию, в отличие от ресурсного потенциала, который может быть передан другому субъекту и имеет поэлементный состав. Финансовый потенциал – это функциональная система экономических взаимоотношений по внутренней организации самого экономического субъекта, а также с другими экономическими субъектами в кругообороте денежных потоков [Богатырева, Панков, Самоховец, 2022].

Анализ за 2015–2021 гг. показал (табл. 1), что производственные мощности организаций промышленности по выпуску мяса по регионам используются не в полной мере (в % к среднегодовой мощности): на 63,8 % в Витебской области, 53,6 % в Гомельской области, 70,5 % в Могилевской области. Следовательно, имеются возможности по увеличению выпуска мяса и его поставок на экспорт. Рассчитаем финансовый потенциал увеличения экспорта мяса и пищевых субпродуктов за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки регионов (табл. 2).

Данные таблицы 2 показывают, что финансовый потенциал увеличения экспорта мяса и пи-

щевых субпродуктов за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки составит 218,92 млн долл. США в Витебской области, 312,52 млн долл. США – в Гомельской области, 128,44 млн долл. США – в Могилевской области.

2. Развитие кооперационного взаимодействия в аграрном бизнесе в регионах.

Развитие кооперации субъектов аграрного бизнеса в регионах может служить повышению финансового потенциала в аграрном бизнесе. Любое кооперационное взаимодействие должно быть экономически оправданным, предполагать получение финансового результата большего, чем при осуществлении деятельности каждым экономическим субъектом самостоятельно. Мотивами кооперационного взаимодействия субъектов аграрного бизнеса регионов может быть экономия на масштабе (получаемая в результате концентрации производства), экономия на масштабе сферы деятельности (экономия на разнообразии производимой сельскохозяйственной продукции и рынков сбыта), экономия на транзакционных издержках (экономия на затратах, связанных с обменом) и др. [Акимова, Ко-

Таблица 2

Финансовый потенциал увеличения экспорта мяса и пищевых субпродуктов за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки в регионах Республики Беларусь

| № п/п | Индикатор | Фактические данные, 2021 г. | Расчетные данные * | Увеличение |
|----------------------------|---|-----------------------------|--------------------|------------|
| Витебская область | | | | |
| 1 | Производство, тыс. т | 148,4 | 232,6 | +84,2 |
| 2 | Доля экспорта, % | 9,0 | 41,9 | +32,9 |
| 3 | Экспорт, тыс. т | 13,3 | 97,5 | +84,2 |
| 4 | Использование производственных мощностей, % | 63,8 | 100,0 | +36,2 |
| 5 | Финансовый потенциал , млн долл. США | – | – | +218,92 |
| Гомельская область | | | | |
| 1 | Производство, тыс. т | 138,9 | 259,1 | +120,2 |
| 2 | Доля экспорта, % | 22,1 | 58,2 | +36,1 |
| 3 | Экспорт, тыс. т | 30,7 | 150,9 | +120,2 |
| 4 | Использование производственных мощностей, % | 53,6 | 100,0 | +46,4 |
| 5 | Финансовый потенциал , млн долл. США | – | – | +312,52 |
| Могилевская область | | | | |
| 1 | Производство, тыс. т | 118,1 | 167,5 | +49,4 |
| 2 | Доля экспорта, % | 36,7 | 55,4 | +18,7 |
| 3 | Экспорт, тыс. т | 43,4 | 92,8 | +49,4 |
| 4 | Использование производственных мощностей, % | 70,5 | 100,0 | +29,5 |
| 5 | Финансовый потенциал , млн долл. США | – | – | +128,44 |

Примечание. Составлено автором по результатам собственных исследований. * – для расчета средняя цена 1 т мяса и пищевых субпродуктов принята равной 2,6 тыс. долл. США.

валенко, 2015]. В противном случае теряется экономический смысл участия в кооперационных процессах.

Кооперация субъектов аграрного бизнеса в регионах может осуществляться в различных формах [Акимова, Коваленко, 2015]:

– агрохолдинг – объединение организаций, взаимосвязанных организационно и технологически на основе слияния капитала, с правом одной из них определять развитие совместной деятельности;

– агрокорпорация – интегрированное формирование, созданное путем объединения различных видов ресурсов юридических и физических лиц;

– финансово-агропромышленная группа – объединение организаций для реализации инновационных проектов и программ в целях повышения конкурентоспособности производства сельскохозяйственной продукции и его эффективности;

– кластер – группа взаимосвязанных и взаимодополняющих друг друга сельскохозяйственных производителей, поставщиков оборудования и комплектующих, научно-исследовательских и образовательных организаций, сконцентрированных на определенной территории.

Экономическая целесообразность агропромышленной кооперации может быть обоснована такими факторами, как необходимость повышения технико-технологического уровня сельскохозяйственного производства, снижение влияния сезонности в аграрном производстве, сглаживание зависимости от погодно-климатических условий, стремление к повышению уровня конкурентоспособности производства. Тенденции развития аграрного бизнеса свидетельствуют, что полноценная реализация масштабных инвестиционных проектов по модернизации сельскохозяйственного производства возможна в случае объединения организаций и создания кооперационно-интегрированных структур (агрокомплексов, агропромышленных кластеров и др.) [Самоховец, Савицкая, 2023].

3. Региональная диверсификация и интеграция субъектов аграрного бизнеса регионов.

Многие мировые агрокомплексы инвестируют в региональную диверсификацию бизнеса. Это предполагает расширение деятельности компании в географическом плане, может включать создание новых филиалов, выход на новые рынки или изменение стратегии компании для привлечения клиентов из разных регионов.

Аграрный бизнес видит преимущества региональной диверсификации в следующем: уве-

личение прибыли за счет продаж в разных странах с разными валютами и ценами; снижение рисков, так как при возникновении экономических проблем в одном регионе компания может продолжать получать высокую прибыль из других регионов; расширение рынка сбыта; улучшение имиджа компании; возможность тестирования новых рынков и др. [Самоховец, Савицкая, 2023].

Интеграционное сотрудничество позволит сформировать совместные институты и инфраструктуру инновационного и технологического развития, повысить восприимчивость экономики к новым технологиям и идеям, ускорить решение задач в сфере модернизации и индустриализации экономики государств – членов ЕАЭС, сформировать их общее видение процесса внедрения инноваций в производственные цепочки.

Интеграционное взаимодействие – это стадия развития отношений, которой предшествуют активные торговые отношения, именно они закладывают основы для его развития. Для того чтобы интеграция субъектов аграрного бизнеса регионов была возможна и интенсивно развивалась, нужны экономические предпосылки, которые могут быть выявлены с помощью оценки индикаторов внешнеторгового потенциала: коэффициента территориальной специализации экспорта региона; коэффициента сбалансированности экспортно-импортных операций региона; внешнеторгового сальдо; внешнеторговой квоты региона; коэффициента покрытия импорта экспортом; объема экспорта товаров на душу населения региона. Интеграционные формы субъектов аграрного бизнеса могут образовываться и успешно сочетать в себе признаки интеграции по территориальному и отраслевому показателям.

4. Производственное сотрудничество регионов в рамках развития внешней торговли сельскохозяйственной продукцией и продовольствием государств – членов ЕАЭС между собой и с третьими странами.

Производственное сотрудничество регионов для дальнейшего развития торговли государств – членов ЕАЭС между собой и с третьими странами сельскохозяйственной продукцией и продовольствием можно обозначить в качестве перспективы [Самоховец, Гречишкина, Глазкова, 2020]. В 2016 г. была создана Евразийская сельскохозяйственная технологическая платформа [Паспорт ... , 2016], учредителями ее выступили научные организации Беларуси, Казахстана, России. Платформа призвана аккумулировать передовые достижения научно-технического развития в сфере АПК,

решать прикладные задачи в сельском хозяйстве ЕАЭС, разрабатывать и внедрять инновационные продукты в АПК [Михайловская, 2018].

Экспертами [В ЕАЭС ... , 2023] высказывается мнение, что государства – члены ЕАЭС могут кооперироваться в производстве племенной, семенной продукции и кормах, содержащих белок, в разработке и внедрении инновационных технологий глубокой переработки сельскохозяйственного сырья, в селекции и семеноводстве сахарной свеклы и масличных культур.

Российская Федерация и Республика Беларусь могут сотрудничать в сфере производства и переработки льна и рапса, создания совместных транспортно-логистических центров. Признается возможным формирование территориальных аграрных кластеров, чтобы расширить взаимосвязь регионов Российской Федерации в рамках межрегионального производственного сотрудничества [Галикеев, 2023]. В рамках формирования единой аграрно-промышленной политики уже реализованы программы в аграрной отрасли в рамках Союзного государства («Молоко», «Плодоовощ», «Союзный комбайн», «Отходы», «Комбикорма» и др.) [Россия и Беларусь ... , 2023].

Заключение

Улучшение финансово-экономического развития аграрного бизнеса регионов является актуальным в условиях роста конкурентоспособности, усиления региональной интеграционной активности, непрерывного развития экономических систем, появления новых факторов их развития. Экспорт сельскохозяйственной продукции Республики Беларусь постоянно увеличивается (в 2022 г. достиг 8,3 млрд долл. США). В условиях увеличения мирового спроса на продовольствие имеются возможности для повышения финансового потенциала аграрного бизнеса Республики Беларусь.

В исследовании рассчитаны выбранные индикаторы для регионов Республики Беларусь, граничащих с Российской Федерацией (Витебская, Могилевская, Гомельская области). Индикаторы отражают уровень развития производства и возможности увеличения экспорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания в регионах. К ним отнесены: удельный вес сельскохозяйственной продукции и продуктов питания в общем объеме внешней торговли товарами; объемы экспорта продуктов питания в натуральном выражении; использование производствен-

ных мощностей организаций промышленности по выпуску продуктов питания в процентах к среднегодовой мощности; доля экспорта продуктов питания в общем объеме их производства; коэффициент отраслевой специализации экспорта региона.

Рассчитан финансовый потенциал увеличения экспорта мяса и пищевых субпродуктов в регионах за счет повышения уровня использования производственных мощностей переработки до 100 % (218,92 млн долл. США в Витебской области, 312,52 млн долл. США в Гомельской области, 128,44 млн долл. США в Могилевской области). Среди предложений по реализации финансового потенциала в регионах обозначены и охарактеризованы следующие: развитие кооперационного взаимодействия в аграрном бизнесе в регионах; региональная диверсификация и интеграция субъектов аграрного бизнеса регионов; производственное сотрудничество регионов в рамках развития внешней торговли сельскохозяйственной продукцией и продовольствием государств – членов ЕАЭС между собой и с третьими странами.

Расчет финансового потенциала с позиций результативного подхода предполагает получение результата на основе абсолютных финансовых показателей, но без выявления характера устойчивых взаимосвязей между ресурсами и финансовыми показателями. Выработка методики измерения финансового потенциала на базе сочетания преимуществ результативного и ресурсного подходов позволит решить проблему односторонности оценки за счет увязки показателей, характеризующих затраченные финансовые ресурсы, с финансовыми итогами деятельности организации, что является перспективой исследований автора.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

- Акимова Ю. А., Коваленко Е. Г., 2015. Межрегиональная интеграция корпоративных структур в аграрной сфере // *Фундаментальные исследования*. № 12-3. С. 545–549.
- Акчулпанов Ю. К., 2016. Теоретико-методологические аспекты оценки уровня развития экономики региона // *Вопросы инновационной экономики*. № 6 (1). С. 33–48. DOI: 10.18334/vinec.6.1.35351
- Богатырева В. В., Панков Д. А., Самоховец М. П., 2022. Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке // *Бухгалтерский учет и анализ*. № 2. С. 10–22.

- Брызгалова Е. В., 2018. Особенности оценки финансового потенциала строительных компаний // Экономика и социум. № 3 (46). С. 155–169.
- В ЕАЭС обозначили точки роста агропромышленного комплекса, 2023. URL: <https://eurasia.expert>
- Внешняя торговля Республики Беларусь : стат. буклет, 2022. Минск : Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. 27 с.
- Галикеев Р. Н., 2023. Роль межрегионального сотрудничества и формирования аграрных территориальных кластеров при преодолении негативных последствий санкционного давления // Вестник Алтайской академии экономики и права. № 10-1. С. 5–10. DOI: 10.17513/vaael.2984
- Господарик Е. Г., Ковалев М. М., 2021. Евразийский агропродовольственный комплекс: потенциал, результаты, торговля, прогноз перспектив // Аграрная экономика. № 9. С. 34–52. DOI: 10.29235/1818-9806-2021-9-34-52
- Зазерская В. В., 2023. Концептуальные подходы к определению трансграничных регионов // Вестник Брестского государственного технического университета. № 2 (131). С. 146–149. DOI: 10.36773/1818-1112-2023-131-2-146-149
- Зазерская В. В., 2021. Трансграничное сотрудничество как форма интеграционных процессов в экономике // Тенденции экономического развития в XXI веке : материалы III Междунар. науч. конф., г. Минск, 1 марта 2021 г. Минск : Белорус. гос. ун-т. С. 643–646.
- Канкиа А. Г., 2013. Финансовый потенциал деятельности компаний // Экономика и менеджмент инновационных технологий. № 3. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2013/03/1677>
- Колеснев И. В., 2020. Повышение эффективности экспортно ориентированных производств пищевой промышленности Республики Беларусь / под науч. ред. А. В. Пилипука. Минск : Ин-т систем. исслед. в АПК НАН Беларуси. 147 с.
- Месник Д., 2019. Потенциал развития промышленности и сельского хозяйства // Аграрная экономика. № 5. С. 2–9.
- Михайловская С., 2018. Трансграничная кооперация аграриев. О развитии технологической сельскохозяйственной платформы государств – членов ЕАЭС // Беларуская думка. № 1. С. 24–31.
- Надворная Г. Г., Климчук С. В., Оборин М. С., Гварлиани Т. Е., 2016. Теория и методология оценки экономического потенциала предприятий // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. № 6 (48). С. 70–90. DOI: 10.15838/esc/2016.6.48.4
- Паспорт Евразийской технологической платформы «Евразийская сельскохозяйственная технологическая платформа», 2016. URL: <https://eec.eaeunion.org>
- Регионы Республики Беларусь : стат. сб. В 2 т. Т. 1, 2022. Минск : Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. 728 с.
- Россия и Беларусь обсудили сотрудничество в сфере АПК, 2023. URL: <https://www.dompressy.by>
- Самоховец М. П., Гречишкина Е. А., Глазкова Н. Г., 2020. Внешняя торговля Республики Беларусь: тенденции и перспективы // Региональная экономика. Юг России. Т. 8, № 3. С. 15–23. DOI: <https://doi.org/10.15688/re.volsu.2020.3.2>
- Самоховец М. П., Савицкая Ю. Д., 2023. Зарубежный опыт инвестиций в агрокомплексах // Банковская система: устойчивость и перспективы развития : сб. науч. ст. XIV Междунар. науч.-практ. конф. по вопросам финансовой и банковской экономики, г. Пинск, 27 окт. 2023 г. Пинск : ПолесГУ. С. 141–145.
- Ульган С. И., 2012. Анализ показателей и методов оценки внешнеэкономической деятельности региона // Вестник Омского университета. Серия: Экономика. № 3. С. 38–49.
- Фомин Н. Ю., Ломова Э. Н., 2018. Методика анализа экономического потенциала промышленного предприятия // Экономика и бизнес: теория и практика. № 4. С. 157–160.
- Экономическая статистика, 2023 // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. URL: <https://www.belstat.gov.by>

REFERENCES

- Akimova Ju.A., Kovalenko E.G., 2015. Mezhregionalnaja integracija korporativnyh struktur v agrarnoj sfere [Interregional Integration of Corporate Structures in the Agricultural Sector]. *Fundamentalnye issledovanija* [Fundamental Research], no. 12-3, pp. 545-549.
- Akchulpanov Ju.K., 2016. Teoretiko-metodologicheskie aspekty ocenki urovnja razvitija ekonomiki regiona [Theoretical and Methodological Aspects of Assessing the Level of Development of the Regional Economy]. *Voprosy innovacionnoj ekonomiki* [Issues of the Innovative Economy], no. 6 (1), pp. 33-48. DOI: 10.18334/vinec.6.1.35351
- Bogatyryjova V.V., Pankov D.A., Samohovec M.P., 2022. Finansovyj potencial kak novaja ekonomicheskaja kategorija v finansovoj nauke [Financial Potential as a New Economic Category in Financial Science]. *Buhgalterskij uchet i analiz* [Accounting and Analysis], no. 2, pp. 10-22.
- Bryzgalova E.V., 2018. Osobennosti ocenki finansovogo potenciala stroitelnyh kompanij [Features of Assessing the Financial Potential of Construction Companies]. *Ekonomika i socium* [Economics and Society], no. 3 (46), pp. 155-169.
- V EAES oboznachili tochki rosta agropromyshlennogo kompleksa [The EAEU Has Identified Growth Points for the Agro-Industrial Complex], 2023. URL: <https://eurasia.expert>
- Vneshnjaja trgovlja Respubliki Belarus: stat. buklet [Foreign Trade of the Republic of Belarus. Statistical Booklet], 2022. Minsk, Nats. stat. kom. Rесп. Belarus. 27 p.

- Galikeev R.N., 2023. Rol mezhhregionalnogo sotrudnichestva i formirovanija agrarnyh territorialnyh klasterov pri preodolenii negativnyh posledstvij sankcionnogo davlenija [The Role of Interregional Cooperation and the Formation of Agricultural Territorial Clusters in Overcoming the Negative Consequences of Sanctions Pressure]. *Vestnik Altajskoj akademii ekonomiki i prava* [Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law], no. 10-1, pp. 5-10. DOI: 10.17513/vaael.2984
- Gospodarik E.G., Kovalev M.M., 2021. Evrazijskij agroprodovolstvennyj kompleks: potencial, rezultaty, trgovlja, prognoz perspektiv [Eurasian Agro-Food Complex: Potential, Results, Trade, Forecast of Prospects]. *Agrarnaja ekonomika* [Agricultural Economics], no. 9, pp. 34-52. DOI: 10.29235/1818-9806-2021-9-34-52
- Zazerskaja V.V., 2023. Konceptualnye podhody k opredeleniju transgranichnyh regionov [Conceptual Approaches to Defining Transboundary Regions]. *Vestnik Brestskogo gosudarstvennogo tehničeskogo universiteta* [Bulletin of the Brest State Technical University], no. 2 (131), pp. 146-149. DOI: 10.36773/1818-1112-2023-131-2-146-149
- Zazerskaja V.V., 2021. Transgranichnoe sotrudnichestvo kak forma integracionnyh processov v ekonomike [Cross-Border Cooperation as a Form of Integration Processes in the Economy]. *Tendencii ekonomičeskogo razvitiya v XXI veke: materialy III Mezhdunar. nauch. konf., g. Minsk, 1 marta 2021 g.* [Trends in Economic Development in the 21st Century. Proceedings of the 3rd International. Scientific Conf., Minsk, March 1, 2021]. Minsk, Belarus. gos. un-t, pp. 643-646.
- Kankia A.G., 2013. Finansovyj potencial dejatel'nosti kompanij [Financial Potential of Companies' Activities]. *Ekonomika i menedzhment innovacionnyh tehnologij* [Economics and Management of Innovative Technologies], no. 3. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2013/03/1677>
- Kolesnev I.V., 2020. *Povyshenie effektivnosti eksportno orientirovannyh proizvodstv pishhevoj promyshlennosti Respubliki Belarus* [Increasing the Efficiency of Export-Oriented Food Industry Production in the Republic of Belarus]. Minsk, In-t system. issled. v APK NAN Belarusi. 147 p.
- Mesnik D., 2019. Potencial razvitiya promyshlennosti i selskogo hozjajstva [Potential for the Development of Industry and Agriculture]. *Agrarnaja ekonomika* [Agricultural Economics], no. 5, pp. 2-9.
- Mihajlovskaja S., 2018. Transgranichnaja kooperacija agrarijev. O razvitiu tehnologičeskoj selskohozjajstvennoj platformy gosudarstv – chlenov YeAES [Cross-Border Cooperation of Farmers. On the Development of the Technological Agricultural Platform of the EAEU Member States]. *Belaruskaja dumka* [Belarusian Thought], no. 1, pp. 24-31.
- Nadvornaja G.G., Klimchuk S.V., Oborin M.S., Gvarliani T.E., 2016. Teorija i metodologija ocenki ekonomičeskogo potenciala predpriyatij [Theory and Methodology for Assessing the Economic Potential of Enterprises]. *Ekonomičeskie i socialnye peremeny: fakty, tendencii, prognoz* [Economic and Social Changes: Facts, Trends, Forecast], no. 6 (48), pp. 70-90. DOI: 10.15838/esc/2016.6.48.4
- Passport Evrazijskoj tehnologičeskoj platformy «Evrazijskaja selskohozjajstvennaja tehnologičeskaja platforma»* [Passport of the Eurasian Technology Platform “Eurasian Agricultural Technology Platform”], 2016. URL: <https://eec.eaeunion.org>
- Regiony Respubliki Belarus: stat. sb. V 2 t. T. 1* [Regions of the Republic of Belarus. Statistical Collection. In 2 Vols. Vol. 1], 2022. Minsk, Nat. stat. kom. Resp. Belarus. 728 p.
- Rossija i Belarus obsudili sotrudnichestvo v sfere APK* [Russia and Belarus Discussed Cooperation in the Agricultural Sector], 2023. URL: <https://www.dompressy.by>
- Samohovec M.P., Grechishkina E.A., Glazkova N.G., 2020. Vneshnjaja trgovlja Respubliki Belarus: tendencii i perspektivy [Foreign Trade of the Republic of Belarus: Trends and Prospects]. *Regionalnaya ekonomika. Yug Rossii* [Regional Economy. South of Russia], vol. 8, no. 3, pp. 15-23. DOI: <https://doi.org/10.15688/re.volsu.2020.3.2>
- Samohovec M.P., Savickaja Ju.D., 2023. Zarubezhnyj opyt investicij v agrokompleksah [Foreign Experience of Investments in Agricultural Complexes]. *Bankovskaya sistema: ustoychivost i perspektivy razvitiya: sb. nauch. st. XIV Mezhdunar. nauch.-prakt. konf. po voprosam finansovoy i bankovskoy ekonomiki; g. Pinsk, 27 okt. 2023 g.* [Banking System: Sustainability and Development Prospects. Collection of Scientific Articles of the 14th International Scientific and Practical Conference on Financial and Banking Economics; Pinsk, October 27, 2023]. Pinsk, PolesGU, pp. 141-145.
- Ultan S.I., 2012. Analiz pokazatelej i metodov ocenki vneshneekonomičeskoj dejatel'nosti regiona [Analysis of Indicators and Methods for Assessing Foreign Economic Activity of the Region]. *Vestnik Omskogo universiteta. Seriya: Ekonomika* [Bulletin of Omsk State University. Series: Economics], no. 3, pp. 38-49.
- Fomin N.Ju., Lomova E.N., 2018. Metodika analiza ekonomičeskogo potenciala promyshlennogo predpriyatiya [Methodology for Analyzing the Economic Potential of Industrial Production]. *Ekonomika i biznes: teorija i praktika* [Economics and Business: Theory and Practice], no. 4, pp. 157-160.
- Ekonomičeskaja statistika [Economic Statistics], 2023. *Nacionalnyj statističeskij komitet Respubliki Belarus* [National Statistical Committee of the Republic of Belarus]. URL: <https://www.belstat.gov.by>

Information About the Author

Maryia P. Samakhavets, Candidate of Sciences (Economics), Associate Professor, Doctoral Student, Department of Taxes and Taxation, Belarusian State Economic University, Prosp. Partizansky, 26, 220070 Minsk, Republic of Belarus, samkhvec@rambler.ru, <https://orcid.org/0000-0002-4564-2424>

Информация об авторе

Мария Павловна Самоховец, кандидат экономических наук, доцент, докторант кафедры налогов и налогообложения, Белорусский государственный экономический университет, просп. Партизанский, 26, 220070 г. Минск, Республика Беларусь, samkhvec@rambler.ru, <https://orcid.org/0000-0002-4564-2424>